

Die SECOPTA analytics GmbH entwickelt und vertreibt laserspektroskopische Systeme zur Elementaranalyse auf Basis der Laserinduzierten Breakdown-Spektroskopie (LIBS). Schwerpunkt sind Qualitätssicherung, Verwechslungskontrolle und Prozessanalytik im industriellen Umfeld sowie schnelle Sensoren für Sortierung im Präzisionsrecycling und Volumenstrombewertung von Primär- und Sekundärrohstoffen. Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams in Teltow bei Berlin zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

## **Vertriebsingenieur / Projektleiter Vertrieb (m/w/d) im Innendienst**

### **Ihre Aufgaben:**

- Betreuung von Bestandskunden (keine Neukundenakquise), vorwiegend von Teltow aus
- Technische Klärung von Kundenanfragen im Team, inklusive Prüfung und Einarbeitung des kundenseitigen Lastenheftes
- Abteilungsübergreifend arbeiten Sie bspw. mit dem Verkauf, der Entwicklung und der Applikation zusammen
- Betreuung internationaler Distributoren und Partner
- Koordination der Website und Marketingmaterialien

### **Ihr Profil (must have):**

- Umfassendes technisches, chemisches und physikalisches Verständnis
- Schnelle Auffassungsgabe für die Prozesse und Herausforderungen unserer Kunden
- Das persönliche Auftreten, unsere Kunden beim Kauf und der Anwendung von Sensortechnik im mittleren 6-stelligen Bereich zu beraten
- Sie denken und arbeiten stets kundenorientiert
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse setzen wir voraus

### **Ihr Profil (nice to have):**

- Erfahrungen mit dem Verkauf komplexer technischer Produkte und in der Betreuung von internationalen Distributoren und Partner
- Erfahrung in den Bereichen: Optik, Spektroskopie, Analyse- und Laborequipment, Anlagenbau, Industrieautomation, Lasertechnik
- Kenntnisse in den Bereichen: Stahl-, NE Metall oder Glas Herstellung, Bergbau und Mineralienverarbeitung, Sensorbasierte Sortiertechnik, Beschaffungsvorgänge an Hochschulen, Universitäten und wissenschaftlichen Einrichtungen, etc.

**Wir bieten Ihnen:**

Die Arbeit an einem High Tech Produkt „made in Germany“, mit internationalen Kunden in einem hoch dynamischen Umfeld. Als Teil eines kleinen Unternehmens kommt es auf Ihre persönliche Leistung im Team an. Als wachsendes Unternehmen bieten wir Ihnen die Möglichkeit, sich kreativ und aktiv in die Unternehmensentwicklung einzubringen und gemeinsam mit uns zu wachsen.

Die Möglichkeit teilweise aus dem Homeoffice, oder aber auch in Teilzeit zu arbeiten ist für uns selbstverständlich.

**Ansprechpartner SECOPTA analytics GmbH**

Wir freuen uns auf Sie! Bei Interesse wenden Sie sich bitte an:

**Alexander Schlemminger**

Vertriebsleiter

Mobil: +49 (0)151 16 93 59 07

alexander.schlemminger@secopta.de

[www.secopta.de](http://www.secopta.de)